



38 ANIVERSARIO

NOTICIAS

Nuestro Punto de Encuentro

SUPER LANZAMIENTO
CRISTALIN
PERLA

Nuevo producto

La Ventana del Usuario

JOPAR

Productos Nuevos

Lámparas SAM y SAL de PENTAIR
DON CLORINO

Y mucha información más...

Entérate



**Queridos Distribuidores,
Consumidores y Amigos:**

Este nuevo año 2005 lo iniciamos con más novedades para continuar con nuestro objetivo: **“Nuevas cosas para las piscinas, para hacerles más fácil la vida a los usuarios”.**

Hace 30 años nosotros introdujimos al mercado el envase de 50 kg. para sustituir otros de 100 y 135 kg. que en ese entonces se usaban. Esto facilitó el manejo de productos para las piscinas comerciales con más de 100 metros cúbicos de capacidad. El resultado de dicho cambio fue bien recibido y esta presentación ha tenido mucho éxito hasta nuestros días.

Por diferentes razones como el alza de precios en los Tricloros y en el petróleo, esta presentación se encareció más de lo normal y hemos decidido sustituirla por la cubeta de 20 kg cuyo precio por kilo será igual o ligeramente menor al del cuñete. La logística, el almacenaje, carga, estiba y control de este envase es ahora mucho más sencillo.

Por otro lado, me complace dar la primicia de un nuevo desarrollo de nuestra empresa: el **“CRISTALIN PERLA”**. Producto granular que nace como una especialidad más de **SPIN** y que viene a revolucionar aún más el concepto de tratamiento del agua de las piscinas. Tiene un rendimiento excepcional **“CUATRO GRAMOS POR CADA 10 METROS CUBICOS DE AGUA”**.

Esta dosis tan pequeña nos permite ofrecer el producto en envases de 250 gramos para piscinas residenciales y en 1 y 5 kilos para piscinas comerciales.

Con estas dos noticias cumplimos con nuestro objetivo de hacer el tratamiento químico de las piscinas algo más efectivo, sencillo y económico para los usuarios.



Ing. Humberto Abaroa Martínez

Director General

**Ing. Humberto Abaroa
Martínez**

Director General Corporativo

DIRECTORIO

DIRECTOR GENERAL CORPORATIVO

Ing. Humberto Abaroa Martínez
habaroamtz@spinpools.com

DIRECTOR COMERCIAL

I. Q. Humberto Abaroa Lance
direccionvtas@spinpools.com

DIRECTOR DE OPERACIONES

Ing. Héctor Abaroa Lance
hectorabaroa@spinpools.com

DIRECTOR DE FINANZAS

Lic. Verónica Abaroa Lance
veroabaroa@spinpools.com

DIRECTOR DE FILIALES

Ing. Luis Abaroa Lance
luisabaroa@spinpools.com

DIRECTOR GENERAL PROVIN

Ing. Horacio García Soto
provin@spinpools.com

GERENTE NACIONAL DE CRÉDITO Y COBRANZA

Lic. José Luis Pineda Nájera
gcredito@spinpools.com

GERENTE NACIONAL DE VENTAS DIVISION PISCINAS

Ing. Alejandro Zivec F.B.
azivec@spinpools.com

GERENTE NACIONAL DE VENTAS DIVISION INDUSTRIAL

Q.F.B. Fco. Javier Salazar Lozano
jsalazar@spinpools.com

GERENTE NACIONAL DE VENTAS DIVISION AUTOMOTRIZ

Ismael S. Serratos S.
ismaelserratos@spinpools.com

SPIN, S.A. de C.V.

2a Cerrada de Pílares #11
Col. Las Águilas, México, D.F.
Tel.: (01) (55) 5593 04 47
Fax (01) (55) 5660 46 22

www.spinpools.com

ÍNDICE

INVIERNO 2005

CONSEJOS EN PEDACITOS

2Para economizar gasolina, 2a. parte

PRODUCTOS NUEVOS

4Lámparas SAM y SAL PENTAIR

5DON CLORINO

TECNO TIP'S

7Tip's

SUPER LANZAMIENTO

8Cristalin Perla

¿ COMO SOMOS ?

10Sucursal Querétaro

ENTRE AMIGOS

12 .Hidromecánica del Sureste S.A. de C.V.

UN BUEN BALANCE

15Desinfección

LA VENTANA DEL USUARIO

16JOPAR

OFICINAS

MATRIZ

MEXICO, D.F.

01(55) 5593 04 47; 5593 06 66

www.spinpools.com

SUCURSALES NACIONALES

CANCÚN

GERARDO LÓPEZ CARMONA

cacun@spinpools.com

01(998) 882 25 79

CUERNAVACA

ROBERTO SAMANO RODRÍGUEZ

cuernavaca@spinpools.com

01(777)317 06 33; 311 31 58

GUADALAJARA

LIC. MARTHA BRUNET FORTEZA

guadalajara@spinpools.com

01(33)3634 40 04; 3634 77 03

HERMOSILLO

ING. SAUL SANCHEZ ARAIZA

hermosillo@spinpools.com

01(662)216 20 28; 216 20 29

LEON

Q.F.B. AURORA CARMONA LAGOS

leon@spinpools.com

MANZANILLO

CELINA GARCIA GARIBAY

manzanillo@spinpools.com

01(314)333 25 00; 333 14 10

MONTERREY

Q.F.B. SANDRA RODRÍGUEZ FLORES

monterrey@spinpools.com

01(81)8333 67 26; 8348 73 47

PUERTO VALLARTA

LIC. ROBERTO SALGADO ZUAZO

vallarta@spinpools.com

01(322)223 20 80; 222 12 29

QUERÉTARO

Q.F.B. AURORA CARMONA LAGOS

queretaro@spinpools.com

01(442)4972 554; 222 1671

OFICINAS DE VENTAS

VERACRUZ

ING. CESAR MARQUINA RIVERA

spinveracruz@hotmail.com

01 (229) 932 0150; 932 01 51

MICHOACAN

LIC. ALFREDO CORTEZ GAYTAN

cortosal@avantel.net

01 (443) 323 1445; 323 30 69

SUCURSALES INTERNACIONALES

ESPAÑA

IBERPOOL EUROPA, S.A.

RICARDO JUANOLA M.

rjmiberpool@hotmail.com

(34) 6067 01619; 6090 52691

COSTA RICA

SPINPOOLS COSTA RICA

ING. HUGO ARROYO R.

harroyo@font.co.cr

(506) 382 11 48; 296 33 50

GUATEMALA

SPINPOOLS GUATEMALA

ERNESTO RODRIGUEZ M.

sermaqer@inteln.net.gt

(502) 6637 5720 al 22

CONSEJOS EN PEDACITOS

BITS & PIECES

PARA ECONOMIZAR GASOLINA

2a. Parte



En el número anterior mencionamos algunas recomendaciones para ahorrar gasolina, ahora continuamos con ellas.

Otra medida que nos ayudará a reducir el consumo de gasolina, es evitar estar con el motor funcionando cuando nos detengamos por mucho tiempo, como por el paso del ferrocarril, por alguna manifestación o por el simple hecho de estar esperando algo o a alguna persona, es preferible apagar el motor y ponerlo en marcha cuando se reanude la circulación ya que se gasta menos combustible en el encendido que si se mantiene trabajando este.

Debemos evitar el calentar el motor por las mañanas, ya que esto lo único que genera es consumo de combustible sin tener provecho alguno. La forma correcta de calentar el motor es circular a baja velocidad las primeras cuerdas con lo que se alcanzara la temperatura de operación más rápidamente y aprovecharemos el combustible que se esta gastando.

El usar un aceite de mayor viscosidad a la recomendada por el fabricante, también es motivo de un consumo adicional de gasolina, ya que si la viscosidad del aceite es alta, cuesta más trabajo a las partes del motor desplazarse libremente.

Por otra parte, el consumo excesivo de gasolina se puede deber a que no se ha cambiado el filtro de aire ya que al

estar este muy sucio, bloquea el paso del aire con lo que se produce una mezcla aire-combustible demasiado rica.

Por seguridad debemos poner atención a los semáforos y reducir la velocidad para intentar que nos toque la luz verde. Se gasta 20% más gasolina en alcanzar la velocidad de cruce al arrancar de un alto total, que a partir de una velocidad de algunos kilómetros por hora.

Se debe afinar el motor. Una máquina bien afinada proporciona hasta un 10% más de kilometraje; no solo arranca más rápido el motor sino que trabajará con mayor eficiencia.



Para llevar a cabo una buena afinación, es necesario utilizar los productos idóneos para ello, como es nuestro **SUPER INJECTOR CLEANER** (Limpiador de inyectores). Este producto que contiene el 100% de limpiador de inyectores, nos proporciona una limpieza total de estos, así como del riel de inyectores. Este no afecta los sensores ni el convertidor catalítico.

También recomendamos el **AIR ADMISIÓN CLEANER** (Limpiador para el cuerpo de aceleración) que es un producto científicamente formulado para ayudarnos a limpiar y proteger el cuerpo de aceleración sin dañar el material del cual esta compuesto y además nos ayuda a limpiar y lubricar la válvula IAC (Válvula que regula el paso del aire a la cámara de combustión) para que ésta trabaje adecuadamente permitiendo el paso de aire requerido para un buen funcionamiento del motor.



TMI. Ismael S. Serratos Serratos
Gerente Nacional de Ventas
División Automotriz

Consejos en pedacitos





VIDREPUR

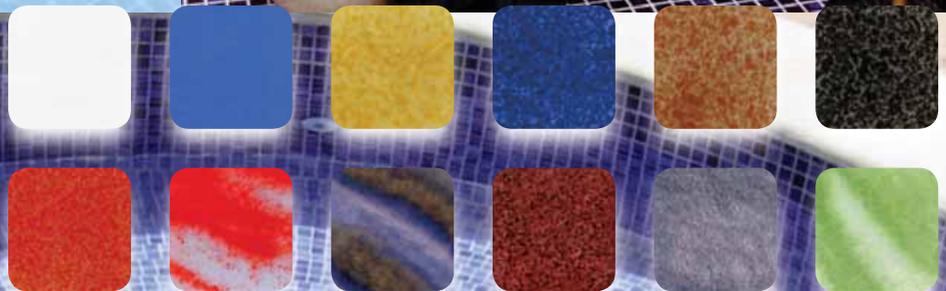
REVESTIMIENTO VITREO

EL MEJOR MOSAICO VENECIANO DEL MUNDO

PARA:

- PISCINAS
- FUENTES
- ANDADORES
- BARES
- COCINAS
- BAÑOS
- PASILLOS
- PAREDES
- MURALES

AHORA EN MEXICO



Y TODO TIPO DE DECORACIONES DONDE SE REQUIERA ALTA RESISTENCIA, DURABILIDAD DE POR VIDA, NULO MANTENIMIENTO, DISEÑO Y BELLEZA INIGUALABLE.



CARACTERÍSTICAS:

- ALTAMENTE RESISTENTE
- PUNTAS Y BORDES REDONDOS
- DISEÑOS Y COLORES EXCLUSIVOS
- MINIMA DILATACIÓN
- MODELOS ANTIDESLIZANTES
- FORMATOS DE 25mm x 25mm Y DE 38mm x 38mm

ADEMÁS DEL MOSAICO, LA LINEA CUENTA CON CENEFAS, DEGRADADOS, FIGURAS Y MEZCLAS.

VIDREPUR INTERNACIONAL S.A. DE C.V.

MÉXICO CANCÚN CUERNAVACA GUADALAJARA LEÓN MANZANILLO MONTERREY HERMOSILLO PUERTO VALLARTA QUERÉTARO

PRODUCTOS NUEVOS

LÁMPARAS SUBÁCUATICAS

LÁMPARAS DE COLORES ROTATORIOS PARA PISCINAS Y SPA'S



LÁMPARAS "SAM" Y "SAL"

La iluminación siempre ha sido un rubro de mucha importancia en lo que a decoraciones de espacios se refiere. Hablando de la piscinas no es diferente. La iluminación subacuática de las piscinas siempre les da un toque de refinamiento y buen gusto.

Existen varias formas de iluminar una piscina y desde luego varias opciones de marcas y tipos de productos para ello. Para este efecto se pueden encontrar en el mercado desde lámparas muy sencillas, hasta fibras ópticas y lámparas de colores sincronizables como la lámpara SAM (para piscinas) o la SAL (para SPA's) de PENTAIR.

Estas lámparas de cuatro colores diferentes, logran una combinación de distintos tonos al cambiar de color secuencialmente y pasar de tonos claros y tenues al tono intenso de cada uno de sus cuatro colores. Se pueden sincronizar entre ellas si se quiere instalar varias en una sola piscina, se pueden sincronizar con la fibra óptica de PENTAIR, también se pueden sincronizar con las lámparas SAL si se instala un SPA al lado de la

piscina y se puede programar el tipo de secuencia que se desea o dejar un solo color fijo. Sincronizar significa que se pueden programar para que tanto las lámparas SAM (para piscinas) como las SAL (para SPA) y hasta una iluminación a base de fibra óptica, se iluminen simultáneamente del mismo color y con la misma velocidad en la frecuencia de cambios si están en la misma piscina o ambiente a iluminar.

Por si estas características no fueran suficientes, PENTAIR diseñó una cubierta de cristal que al girarla un cuarto de vuelta, aumenta el ángulo de acción del rayo luminoso de la lámpara.

Para piscinas, las hay en dos opciones: alto voltaje (120V) y de bajo voltaje (12V) y para SPA solamente en bajo voltaje. Tienen diferentes longitudes de cable según el modelo y se instalan exactamente igual que cualquier otra lámpara subacuática. El nicho requerido es igual al de cualquier otra lámpara.

Además de ser un producto que aumenta el valor de la piscina y su impacto arquitectónico, permite disfrutarla en horas en las que normalmente nadie se acuerda de ella. Es un elemento de ornato ideal para hacer de la piscina el escenario perfecto para una fiesta o reunión.

Dele a su piscina ese toque de buen gusto y distinción que seguramente hará de ella el espacio preferido por su familia y amigos.

Ing. Alejandro Zivec F.B.
Gerente Nacional de Ventas
División Piscinas

Productos nuevos



PRODUCTOS NUEVOS

Don Clorino®

¡Hace Polvo a los Blanqueadores Líquidos!

Con un gran esfuerzo, orgullo y años de trabajo hemos desarrollado el 1er blanqueador en polvo del mercado de muy fácil aplicación: **Don Clorino®**

Debido al importante volumen de consumo de los blanqueadores líquidos en México nos dimos a la tarea de desarrollar un blanqueador en polvo que cumpliera con las cualidades necesarias para sustituir a los blanqueadores líquidos.

Las desventajas de los blanqueadores líquidos inician por su difícil manejo ya que su presentación es muy susceptible a derrames, es un producto con baja concentración de cloro y además es riesgoso en su manejo ya que puede dañar la ropa o peor aún, puede ocurrir un accidente por entrar en contacto con los ojos o la piel. Su almacenaje requiere de un espacio determinado y lejos del alcance de los niños. Por último, el envase vacío después de su uso es considerado como residuo peligroso y contaminante para el medio ambiente.



Al desarrollar **Don Clorino**, nos propusimos crear un producto concentrado y de alto rendimiento, que fuera tan efectivo o mas en sus diversas aplicaciones que el mismo blanqueador líquido y por último y como una de sus mas importante cualidades, el desarrollar una presentación pequeña, fácil de transportar y

almacenar y sin riesgo alguno de que ocurra algún derrame. Un sobre de **Don Clorino** tiene la suficiente cantidad para realizar una aplicación. (Un sobre de siete gramos para diluirse rápidamente en 15 litros de agua.)

El sobre está elaborado con el máximo nivel de seguridad para evitar degradación del producto con el paso del tiempo, el sobre se conforma de cuatro capas de diferentes materiales para cumplir este objetivo.

Estas son algunas de las características y ventajas de **Don Clorino** contra los blanqueadores tradicionales:

- Sobre con 7 gramos de cloro al 51% de concentración.
- Su presentación comercial consta de un display con 20 sobres.

- Es un empaque fácil de usar y muy ligero para su transporte.
- Requiere de muy poco espacio para su comercialización y almacenaje.
- Empaque seguro que evita fugas y derrames.
- Es un empaque muy rendidor y económico.
- Blancura y desmanchado total.
- Excelente para la limpieza de la ropa y desinfección de baños, cocinas, pisos, etc.

La caja display de **Don Clorino** fue diseñada para poder comercializarla como un solo empaque o bien para la venta de sobre individual.



ALGUNOS DATOS TÉCNICOS:

1 caja de **Don Clorino** con 20 Displays equivale a 100 litros de Blanqueador líquido. El peso de la caja con 20 displays es de 3.95 kilogramos cuando 100 botellas de blanqueador líquido llegan a pesar hasta 116 kilogramos. El espacio requerido para almacenar la misma cantidad de blanqueador líquido es del 90% superior al requerido por **Don Clorino**.



Este pendiente de las siguientes publicaciones donde le proporcionaremos interesantes datos y tips para su comercialización.

Don Clorino es un producto ecológico y 100% Mexicano

Ing. Luis Abaroa Lance
Director de Filiales

Productos nuevos





HAYWARD®

OLVIDESE DE LA CLORACION MANUAL

**CLORADORES
AUTOMATICOS**



**Búsquelo con su
distribuidor autorizado**

El mejor amigo de tu piscina



- **Totalmente automáticos**
- **Gran capacidad de flujo**
- **Alta capacidad de tabletas**
- **Fácil instalación**
- **LOS MÁS EFICIENTES Y SEGUROS DEL MERCADO**



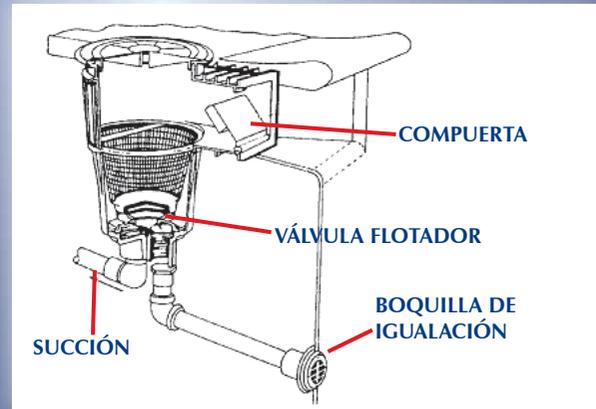
**Disfrute de su piscina
con el agua más clara que haya imaginado**

TECNO TIP'S

SEGURIDAD

Sabías qué ?

1 Cuando instalamos desnatadores para una piscina, es de suma importancia instalar bien las válvulas ecualizadoras, ya sea con salida vertical a la piscina o conectadas a la línea de drenes y las válvulas flotadoras correspondientes para proteger las líneas hidráulicas, en caso de una pérdida de nivel en los desnatadores.



2 El uso de un mosaico veneciano de mala calidad como recubrimiento de piscinas o en cualquier otro tipo de área, es muy peligroso por lo débiles que son las fichas y la facilidad con que se fracturan por cambios de temperatura. Una vez que se fracturan ya instaladas o se desprenden, se convierten en auténticas navajas para los usuarios.



3 La instalación de equipo o accesorios metálicos de baja calidad por conseguir algo barato, pone en peligro al público usuario ya que el grado de corrosión y deterioro y la rapidez con que se deterioran es altísima. No solo ponen en peligro a los usuarios, también alteran considerablemente las condiciones químicas del agua de la piscina, aumentando el consumo de químicos oxidantes y clarificadores.



4 Nunca se debe instalar una coladera de drenaje en sustitución de un dren de fondo ya que no están diseñadas para tal efecto. Los drenes no son coladeras, son elementos del sistema de succión y filtraje y deben guardar ciertas características de seguridad, resistencia, eficiencia y materiales de fabricación.

En el próximo número estaremos estrenando una nueva sección: "El buzón del lector", por lo que te invitamos a hacernos llegar tus opiniones, críticas, preguntas o cualquier comentario que desees que publiquemos al siguiente correo electrónico: spin.noticias@spinpools.com



CRISTALIN PERLA

SOLO 4 GRAMOS



Una de las razones por las que **Spin** tiene 38 años de ser el líder en el mercado de químicos para piscinas, es su constante desarrollo de nuevos y mejores productos que hagan más fácil y eficiente el tratamiento del agua de las piscinas. Este apetito de innovación es el que ha dado paso a desarrollos tan espectaculares como el **TRIZIDE** (del cual hablaremos más ampliamente en el próximo número), como el **CRISTALIN GOLDEN** y **CRISTALIN PLATINUM** o el mismo **SHOCK PREVENTIVO** (antes **Shock Plus**).

Los productos multifuncionales de formulaciones propias de **Spin**, son hoy por hoy la bandera de esta empresa en un mercado que cada día requiere más compromiso de quienes buscamos ofrecer los mejores productos disponibles a un precio justo.

Nuestra empresa nunca se ha caracterizado por ofrecer "**baratijas**" que solamente engañan al cliente y lo que es peor, engañan al público usuario haciéndole creer que se está bañando en una piscina segura y limpia cuando realmente no es así.

Este compromiso de calidad y ética profesional con nuestros amigos, clientes y público usuario, nos han llevado a desarrollar lo que probablemente sea el logro más importante de los últimos años en ingeniería química para las piscinas, estamos hablando del **CRISTALIN PERLA** en polvo.

CARACTERÍSTICAS

MULTIFUNCIONAL

Este extraordinario producto, formulado y desarrollado por Spin, tiene cuatro funciones en un solo químico.

1.- **BIOCIDA**: Elimina microorganismos que causan daño a la salud de los usuarios. Ayuda enormemente a la acción desinfectante del Cloro reduciendo el consumo de éste en un muy alto porcentaje.

2.- **ALGICIDA**: Elimina las algas como ningún otro producto puede hacerlo, disminuyendo el consumo de Cloro drásticamente, ya que al tener un algicida, el Cloro disponible no se desperdicia en matar algas.

3.- **CLARIFICADOR COAGULANTE**: Aglutina los sólidos disueltos y los retiene en el filtro dándole al agua una cristalinidad y brillantez difícil de creer.

4.- **ESTABILIZADOR DE pH**: Fija el pH en el nivel donde se encontraba exactamente antes de agregar el "**CRISTALIN PERLA**" ayudando a que permanezca en los niveles correctos por mucho más tiempo, ahorrando

Nueva Imagen





CRISTALIN PERLA

podrá encontrarse en tres presentaciones:

- Tarro de 250 gr. Ideal para piscinas residenciales de hasta 100 m³.
- Tarro de 1 kg. Ideal para piscinas públicas de hasta 500 m³.
- Cubeta de 5 kg. Ideal para piscinas públicas de más de 500 m³.

Definitivamente este será el lanzamiento de producto más importante de los últimos años, confirmando una vez más el liderazgo de **SPIN** a nivel Internacional en el mercado de químicos para piscinas y corroborando también el compromiso de nuestra empresa con sus clientes, amigos y público usuario, en ofrecer siempre productos vanguardistas y con la tecnología más avanzada en el medio de las piscinas.

Nueva imagen

consumo de ajustadores de pH.

ALTA CONCENTRACION

A estas cuatro funciones, hay que agregarle lo que probablemente es su característica más importante: su altísima concentración. El **CRISTALIN PERLA** necesita una dosificación de solo 4 gr. por cada 10m³ de agua para tratamiento preventivo cada 15 días y 8 gr. por cada 10m³ de agua para tratamiento correctivo y/o inicial de la piscina. Solo imagine que para una piscina de 100m³ necesita solamente un tarro de 250 gr de **CRISTALIN PERLA** y tendrá producto para 3 meses de dosificaciones en un espacio tan pequeño como el que ocupa un tarro de café.

Al ser un químico en polvo y no líquido y tener tan alta concentración, obtenemos un producto que es sumamente fácil de transportar, almacenar, cargar, estibar, dosificar y todo esto trae consigo un ahorro importante de tipo operativo al optimizar espacios en almacenes, pagar menos fletes, menos costos por maniobras, etc.

Ing. Alejandro Zivec F.B.

Gerente Nacional de Ventas
División Piscinas



¿ CÓMO SOMOS ?

6ta. parte

SUCURSAL QUERÉTARO

En este número le corresponde presentarse a la Sucursal de Querétaro, donde compartimos con orgullo y compromiso la filosofía y la misión que orienta las actividades de nuestra empresa "LA TOTAL SATISFACCIÓN DE NUESTROS CLIENTES".

En primer lugar presentamos a la Srita. Irma Hernández Muñoz, como auxiliar administrativo, iniciando labores en el mes de mayo del 2003, responsable de la Coordinación del Área Administrativa y Cobranza, teniendo excelentes resultados gracias a su empeño y dedicación siendo un elemento importante en el éxito de la sucursal. Es oriunda de la Ciudad de México.

Tenemos también en el equipo de trabajo al Sr. Felipe Bautista Morales, desempeñando el puesto de Chofer, Almacenista y Gestor iniciando labores en marzo del 2004, siendo una persona trabajadora, responsable y con mucha disponibilidad. Él es oriundo de la Ciudad de Querétaro.



De izquierda a derecha: Felipe Bautista, Aura Carmona e Irma Hernández

Finalmente la Q.F.B. Hilda Aurora Carmona Lagos se encuentra en la Gerencia de Ventas, iniciando labores en julio del 2004, quien lleva la responsabilidad comercial de la sucursal de Querétaro y próximamente la sucursal de León, con una amplia experiencia en ventas en el ramo químico y comprometida a lograr las metas y objetivos que se han implantado para la zona del Bajío.

La ciudad de Santiago de Querétaro es una ciudad colonial, declarada por la UNESCO, "Patrimonio Cultural de la Humanidad". Con sus calles cubiertas de adocreto de cantera rosa, sus iglesias, monumentos y leyendas. Querétaro es también una próspera e industrializada ciudad moderna, que nos brinda grandes oportunidades de desarrollo de negocios para la amplia gama de productos de SPIN.

Gracias a que se ha logrado conformar un buen equipo de trabajo, basado en una actitud positiva y buena comunicación, buscamos que nuestros clientes día con día se sientan satisfechos con nuestro servicio.

Q.F.B. Hilda Aurora Carmona L.
Gerente Regional de Ventas.
Zona Bajío



Spin Querétaro

NOMBRE CLIENTE: _____

CIUDAD: _____

TEL.: _____

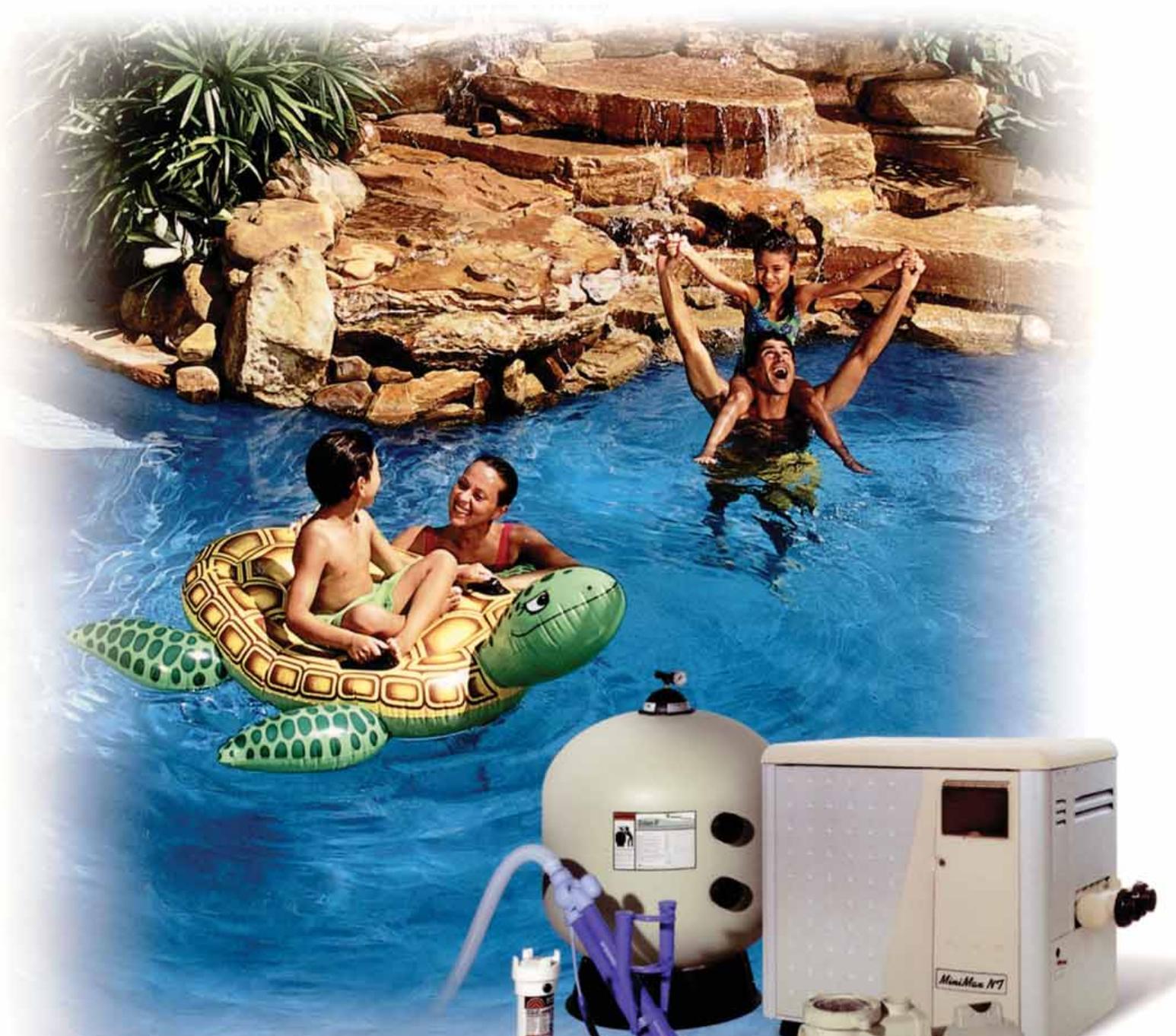
e-mail: _____





Pentair
Pool Products™

FILTROS • BOMBAS • CALENTADORES • ILUMINACIÓN • CONTROLES AUTOMÁTICOS



**Búsquelo con su
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO**



**TENEMOS LA MÁS AMPLIA GAMA DE
EQUIPOS Y ACCESORIOS PARA PISCINA**

HIDROMECAÁNICA DEL SURESTE S.A. DE C.V.

En este número de **Spin NOTICIAS**, nos da mucho gusto en presentar desde la hermosísima península de Yucatán a una mas de las empresas que entran en esta exclusiva sección: ÷Amigos”.

En esta ocasión presentaremos a un muy Buen Distribuidor en la famosa “Ciudad Blanca”, es decir Mérida. Se trata nada menos que de nuestros amigos de: “**Hidromecánica del Sureste, S. A. de C. V.**”, representados en esta ocasión por mi muy querida amiga Marcela Amora de Hernández.



De izquierda a derecha: Carlos Hernández Amora, Marcela Amora, Filiberto Cab, Irma Dorantes, Julio Correa, Pedro Xool, Felipe Méndez, José Luis Cetina y Marcela Hernández Amora

HAL- Cuéntame mi querida Marcela: ¿Cómo es que se involucraron con esto de las piscinas?

MAH- Fue algo muy bonito, en un principio nosotros trabajábamos sólo con bombas para agua y riego. Hace como unos 16 años mi hijo Carlos sugirió que pusieramos un anuncio enfrente de la entrada. Este letrero anunciaba la venta de Cloro.

En esas fechas aquí en Mérida prácticamente sólo había piletas no piscinas.

HAL- ¿Con quién empezaron a comprar los productos químicos?

MAH- Empecé con Don Guillermo Osorio. El sólo vendía líquidos, tanto el Cloro (Hipoclorito de Sodio), como el Ácido (Muriático). Fue entonces cuando alguien nos pidió “Cloro en Polvo”. Y por medio de Don Guillermo preguntamos a Proquiba México y ellos nos recomendaron con Spin.

Recuerdo que les hablamos por teléfono y fue Lety Flores Q. P. D. quien nos atendió. Empezamos comprándole un cuñete de **Clorizide 91®** de 50 Kilogramos, nos mandó junto la lista con los demás productos. En tanto recibimos el cuñete dijimos: “¿Ahora que vamos a hacer con tanto producto?...”

HAL- ¿En qué fecha fue esto?

MAH- Esto fue por 1988 o 1989.

HAL- ¿Hubo alguien que les brindara algún apoyo especial?

MAH- No. Sólo nos enterábamos por la información en literatura que nos enviaba Lety, así como por las etiquetas de los productos.

HAL- Dime Marcela, ¿cómo fue que iniciamos con apoyos de seminarios y capacitación?

MAH- ¡Huuuuii!.... Por ahí del 97-98 me hablaste tú, para reclamarme: de ¿cómo estaba vendiendo en Cozumel?... Recuerdo que te contesté: Qué, ¿cómo era posible que estuvieras reclamando cuando ni siquiera nos conocías en persona, ni cómo vendíamos, ni nada?...

No tardaste mucho cuando te presentaste y viste nuestro negocio y darte cuenta que Spin ocupaba un lugar importante no sólo por la tienda que tenemos, sino por la labor que habíamos desarrollado, así como por el potencial enorme de éste mercado.

HAL- Entonces, ¿fue en ese momento cuándo estrechamos nuestra relación comercial, dando lugar a los seminarios que hemos preparado juntos, así como la bonita relación de amistad que procuramos?

MAH- Así es. Esto nos ha dado una buena base para el crecimiento que hemos tenido en los últimos años.

HAL- Pláticame, ¿Cómo es que se ha dado este crecimiento?...

MAH- ¡Con unos 300 clientes!, sin sala de exhibición, sin mostrador, prácticamente sin muebles.... y ve ahora. Dejamos los riegos agrícolas y ganaderos y nos enfocamos más en desarrollar el mercado de piscinas; ya había desaparecido el representante local de una marca conocida

PEGAVENECIANO

El adhesivo especial para Mosaico Veneciano

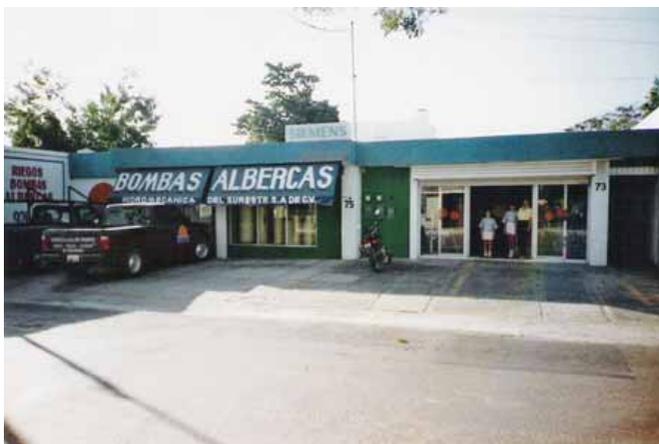
- Adhesivo de contacto especial para recubrimiento vítreo.
- Se adhiere al concreto mejor que ningún otro producto.
- Juntas de color uniforme: 3 colores de línea (azul celeste, azul marino y blanco).
- Igualación de cualquier color.
- Se coloca y se junta en una sola operación.
- Contiene algicida.
- Producto flexible que trabaja mecánicamente con el mosaico, evitando fracturas.
- Fácil manejo y aplicación.
- Tiempo abierto igual al del concreto.
- Permite hacer ajustes y correcciones antes de fraguar.

**NO MÁS FICHAS CAIDAS,
FRACTURADAS O
JUNTAS MAL HECHAS Y
DE COLORES DIFERENTES**

BUSQUELO CON SU
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO



**OTRO
PRODUCTO
SPIN**



Hidromecánica del Sureste

y por ahí había una persona que tenía a la venta equipos hechizos, lo que nos permitió tener una cobertura mucho mayor.

Empezamos importando los equipos, pusimos una sala de exhibición y a concienciar a la gente de lo importante que es el uso de los equipos para el mantenimiento del agua de las piscinas.

HAL- ¿Qué es lo que más te gusta de Spin?

MAH- ¡iii**CLORIZIDE 91!!!** Es mi marca consentida, también el servicio de Lety Martínez y el haberte conocido, así como la recepción que nos han dado cuando hemos ido por allá. La relación entre nuestras empresas se hace fácil ya que somos tan similares principalmente en su estructura familiar...

HAL- Bueno mi querida Marcela, para concluir este artículo quisieras agregar algo para tus clientes, tu gente, proveedores ó amigos?

MAH- Quisiera decir que siempre en "Hidromecánica del Sureste", hemos ofrecido **TODOS** los productos de mejor calidad y garantía del mercado, por supuesto que encabezando en los químicos los productos de **SPIN**, nos esmeramos en ofrecer el mejor servicio y tratamos en forma **MUY PROFESIONAL** los problemas de nuestros clientes y amigos, para dar la mejor solución; todo lo anterior son las razones de tantos años en Mérida con un exigente reconocimiento del mercado y el próspero crecimiento, que pese a la competencia, gracias a nuestro esfuerzo, el apoyo de nuestros proveedores y la preferencia de nuestros clientes tenemos la mejor posición es esta zona del país.

Ya veremos a quién de nuestros mas de 600 amigos nos presentará el siguiente número de 

Ing. Humberto Abaroa Lance
Director Comercial

AIR ENERGY
HEAT PUMPS INC.

¡No más calderas!

Bombas de calor, la nueva generación
Disfrute de su piscina siempre caliente



Búsquelo con su
distribuidor autorizado

El mejor amigo de tu piscina



¡Ahorre!

¡No queme su dinero!

**El sistema de calentamiento más
eficiente y económico del mercado**

TODO DEPENDE DE UN BUEN BLANCE

10a. PARTE

DESINFECCIÓN

En este número de , iniciamos un nuevo concepto dentro del mantenimiento del agua de una piscina: "El tratamiento PREVENTIVO". Tomando en cuenta que en los números anteriores se ha hablado del Balance del Agua, en el que se presentó todos los parámetros que afectan al BALANCE que son: pH, Alcalinidad Total, Dureza Total y Temperatura y que se resumen en el cálculo del Índice de Saturación de Langelier; mismo que vimos en el número anterior, y dando por hecho de que estos factores se encuentran en sus parámetros ideales, podemos entonces pasar a ver que los factores de desinfección se encuentren también bien controlados.

La primera pregunta que surge es: "¿Para qué tener desinfectada el agua de mi piscina y Cuál es la mejor forma de hacerlo?..."

Bueno la primera parte de la pregunta hasta parece necia, pero es importante recordar cuales son los aspectos que buscamos controlar en una piscina para que el agua esté cristalina y SANA:

- 1° Libre de turbidez por: "Sólidos en suspensión".
- 2° Libre de infecciones creadas por: "Gérmenes y microorganismos que causen infecciones al ser humano"
- 3° Libre de turbidez, olor fuerte a Cloro e irritación causada por la presencia de: "Cloraminas"
- 4° Libre de turbidez, coloración e incluso infección al usuario causada por la presencia de: "Algas y hongos".
- 5° Libre de coloración y turbidez causada por la presencia de: "Metales", mismos que incluso pueden ser tóxicos por adsorción de la piel del ser humano.

Resumiendo serían 5 los factores que habría que cuidar: Sólidos suspendidos, virus, bacterias y amibas, cloraminas, algas y hongos y metales. Cada uno de los casos mencionados pueden prevenirse y los iremos tratando en cada uno de los siguientes números; por lo pronto hoy daremos comienzo con el primer caso: Sólidos suspendidos.

Pese a que este caso: Sólidos suspendidos, es un aspecto que debe tratarse dentro de los factores a ser tratados por medios de limpieza física (es decir Filtración), existen tratamientos químicos que corrigen este problema. El nombre químico de los tratamientos que se dan para corregir



el exceso de Sólidos suspendidos, son: Coagulación y/o Floculación.

Estos dos tratamientos son de tipo correctivo y normalmente son recomendados cuando la carga de Sólidos suspendidos es muy alta.

La primera alternativa, Coagulación: Se lleva a cabo con los filtros limpios y aplicando cualquiera de los 3 coagulantes de la Línea Top de Spin: Cristalín Golden ó Cristalín Platinum ó el Nuevo Cristalín Perla.

Las dosis de estos productos serían de 250 mililitros en los primeros dos: Cristalín Golden ó Cristalín Platinum o de 8 gramos en el caso de Cristalín Perla por cada 10 metros cúbicos ó 10,000 litros de capacidad de agua de la piscina. Una vez aplicado el producto habrá que poner a filtrar el equipos por unas 24 horas continuas, después de ello se debe hacer un retrolavado y seguir filtrando. Si la turbidez no se retira en las primeras 24 horas, es recomendable agregar media dosis mas del producto.

Para el segundo caso, Floculación: Se debe proceder con un tratamiento muy tedioso y minucioso.

En el próximo número veremos el caso correctivo de la Floculación, así como las alternativas que tenemos en el tratamiento "PREVENTIVO".

No olvide que TODOS los productos Spin, incluyendo los: Cristalín Golden, Cristalín Platinum y Cristalín Perla, así como el colorímetro de 6 pasos Spin, están disponibles con su distribuidor autorizado mas cercano.

Todo depende de un buen balance

I.Q. Humberto Abaroa Lance
Director Comercial



LA VENTANA DEL USUARIO

JOPAR

En este número damos a conocer la opinión de uno de los usuarios de productos de la Línea Automotriz.

Platicamos con el Sr. José Partida Jiménez, propietario del Servicio de Mantenimiento Automotriz "JOPAR"

I.S.S.- ¿Dón José, a qué se dedica su negocio?

J.P.J.- Mi negocio es un servicio de lavado y lubricación de autos, camionetas, micros, camiones, autobuses y tractocamiones.

I.S.S.- ¿Además del servicio de lavado y lubricación tiene algún servicio adicional?

J.P.J.- Desde luego que sí, hacemos cambio de aceite, engrasado de chasis, lavado de motor y carrocería así como trapeado de las unidades.

I.S.S.- ¿Tiene venta de refacciones adicional al servicio que menciona.

J.P.J.- Sólo la venta de filtros, aceites, balatas y bandas.

I.S.S.- ¿Su negocio se especializa en el mantenimiento de algún equipo en particular?

J.P.J.- Sí, nuestra especialidad está en equipo pesado como tractos y autobuses.

I.S.S.- ¿Don José, desde hace cuanto tiempo conoce los productos de SPIN y a través de que medio se entero de ellos?

J.P.J.- Los conozco desde hace mucho tiempo, aproximadamente 9 años, y fue por recomendación de un amigo.

I.S.S.- ¿Desde cuando es consumidor de los productos automotrices de SPIN?

J.P.J.- Para ser exactos desde el 96.

I.S.S.- ¿Que productos de la línea Automotriz SPIN, utiliza en su negocio?

J.P.J.- Principalmente el Lavamot plus, para el lavado de los motores y el chasis.

I.S.S.- ¿Como considera la calidad del producto y que bondades ha obtenido de el?

J.P.J.- Mire yo me especializo en servicio pesado y para este me ha funcionado bastante bien el Lavamot, ya que nosotros hacemos una mezcla a la que le llamamos emulsión, esta la hacemos con el producto, agua y le adicionamos un detergente en polvo, la calidad es muy buena ya que nos permite hacer nuestro trabajo abatiendo tiempos pues aquí debemos trabajar rápido para que no se nos acumule la chamba.

I.S.S.- ¿Esta emulsión como usted le llama, cómo la aplica para lavar los equipos?

J.P.J.- Se aplica a jicarazo o en recipiente con aspersor y aire a presión, posteriormente se enjuaga con agua a presión.

I.S.S.- ¿Al utilizar los productos SPIN, ha dejado satisfechos a sus clientes?

La ventana del usuario



El señor José Partida Jiménez al frente de su negocio



Servicio de mantenimiento automotriz "JOPAR"

J.P.J.- Claro! Se van contentos al ver sus unidades limpias y además ellos nos recomiendan porque cubrimos sus expectativas en precio y servicio.

I.S.S.- ¿Don José, por último no sin antes de darle las gracias, nos puede dar y podemos dar sus datos para que nuestros clientes lo ubiquen y traigan sus vehículos a servicio?

J.P.J.- Por supuesto, es calle de Postes No. 30 Col. José Ma. Pino Suárez, en Alvaro Obregón.

La anterior fue la plática que sostuvimos con uno de los muchos usuarios de los productos de la Línea Automotriz.

Sabemos que algunos de nuestros distribuidores de piscinas pudieran estar interesados en ampliar su actividad hacia otros segmentos de mercado, por lo que no dudamos que estos productos de la línea automotriz puedan ser distribuidos también por ellos.

Aquellos distribuidores que se interesen, no duden en hacer contacto con nosotros porque serán bien atendidos.

Ismael S. Serratos Serratos
Gerente Nacional de Ventas
Línea Automotriz



En **Spia**, sabemos la importancia que tiene para ti un trabajo realizado con el mayor profesionalismo posible.

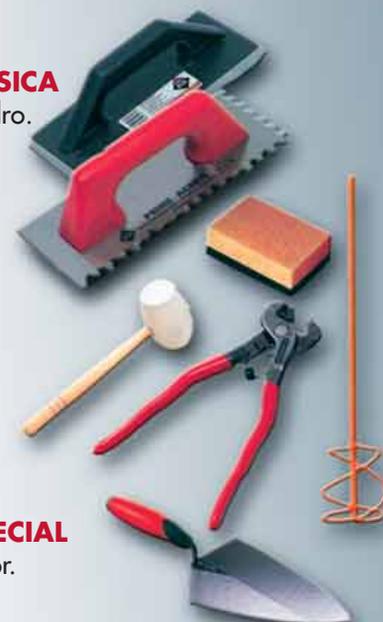
Por eso, ponemos a tu alcance la mejor herramienta del mundo....

RUBI es el complemento ideal para la aplicación y colocación de nuestros recubrimientos: mosaico veneciano **VIDREPUR** o **COLOR QUARTZ**, de **3M** y sus adhesivos: **PEGA VENECIANO** **Spia** o resinas epóxicas.

Tenemos....

HERRAMIENTA CLASICA

- Mezcladores de taladro.
- Llanas dentadas.
- Llanas de goma.
- Mazos de goma.
- Cucharas.
- Tenazas para mosaico veneciano.
- Esponjas.



....y además...

HERRAMIENTA ESPECIAL

- Mezcladoras de motor.
- Cortadoras.
- Esmeriles.
- Trituradoras.
- Sistemas de nivelación.



Y una gran variedad de productos para hacerte el trabajo más fácil, más rápido y lograr terminados espectaculares.

Pregunta a tu distribuidor autorizado **Spia**.

VISITA NUESTRA

NUEVA PÁGINA WEB

www.spinpools.com

Donde

encontrarás

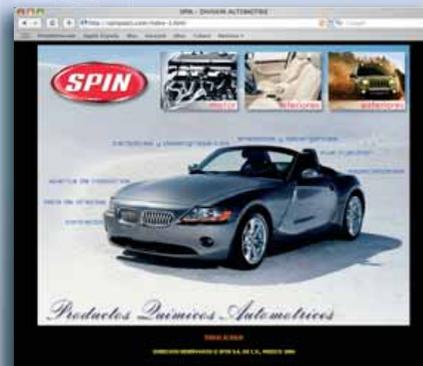
la más

completa

información

- Nuestra Empresa
- Nuestras líneas de productos
- Información técnica y comercial de todos nuestros productos
- Soporte técnico para el área de piscinas
- Localización e información de todos nuestros almacenes, sucursales y empresas filiales en la República Mexicana y en el extranjero
- Bolsa de trabajo
- Consulta de SPINOTIGIAS, número actual y anteriores
- Suscripción a SPINOTIGIAS
- Registro de participantes para seminarios

Y mucha información más...



Además tenemos un área especial de atención a distribuidores

VISITANOS !!!